



# Insights® Discovery

## Accréditation

**L'idéal, ce serait que nos propres formateurs puissent faire passer le message Insights, en l'incorporant dans les programmes de formation que nous développons pour notre personnel ?**

**Je voudrais donner à mon équipe un langage commun qui serve de fil conducteur à toutes les formations qu'ils reçoivent.**

L'accréditation Insights Discovery atteste la capacité des participants à utiliser le système Insights pour répondre aux besoins de formation de leur entreprise. Ce programme de 4 jours permet de découvrir en profondeur le système Insights, les bases de la psychologie Jungienne sur lesquelles il repose et de comprendre comment il peut être utilisé en pratique pour atteindre un objectif spécifique de formation.

Le programme apprend aux participants comment animer une formation Insights de façon ludique, participative et efficace; il leur permet aussi d'acquérir une connaissance profonde du profil personnel Insights et leur donne une méthodologie précise pour en assurer la restitution.

A la fin de ce programme, les participants auront acquis la compétence et l'aisance pour animer les programmes Insights et faire - c'est le résultat attendu - que les comportements de chacun évoluent positivement.

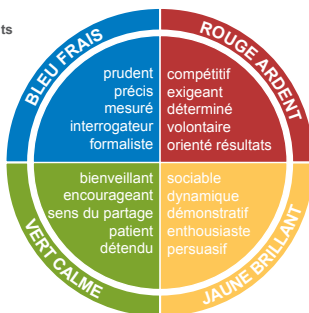
Des accréditations inter-entreprises sont organisées plusieurs fois par an. Des accréditations intra-entreprises sont également possibles pour les sociétés qui souhaitent impliquer plusieurs formateurs dans ce programme.

### Programme

#### Jour 1 - Les bases du système Insights Discovery

Que vous participiez pour la première fois à une Accréditation Insights Discovery, ou que vous soyez là pour rafraîchir vos connaissances, impliquez-vous !

La roue 4 couleurs Insights Discovery



#### Jour 2 - Comprendre le système Insights Discovery

Cette deuxième journée permet de découvrir en profondeur le profil personnel Insights et de commencer à travailler sur sa restitution, ainsi que sur la construction de la roue et des graphiques.

#### Jour 3 - Les animations du système Insights Discovery

Lors de cette journée vous apprendrez comment appliquer le système Insights dans un environnement professionnel. Nous vous donnerons les capacités afin que vos participants puissent ressortir de vos sessions avec une meilleure compréhension d'eux-mêmes, des autres et également des solutions d'adaptation et de connexion à autrui.

#### Jour 4 - Applications pratiques avec le système Insights Discovery

Nous explorerons comment appliquer le système Insights dans différentes situations avec différents objectifs et résultats.

#### Les Objectifs de l'accréditation

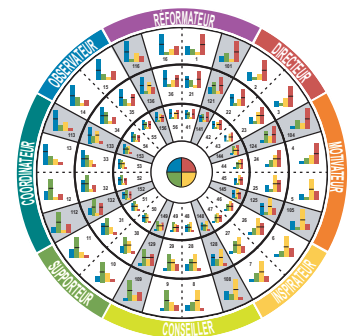
En tant que participant pour cette Accréditation, vous :

- Prendrez confiance pour présenter, former et/ou coacher avec les outils Insights.
- Apprendrez à créer un environnement et une atmosphère unique lors d'une intervention Insights
- Pratiquerez les techniques afin d'avoir votre propre style d'animation
- Connaitrez et comprendrez en détail comment est construit le système Insights - historique, construction et validité
- Pratiquerez les restitutions du Profil Personnel Insights Discovery
- Explorerez toutes les applications possibles du système en entreprise et en coaching individuel.
- Serez à même de mieux vous comprendre et surtout de comprendre les autres

#### En synthèse

- Une pédagogie participative, efficace et conviviale, apte à satisfaire tous les styles d'apprentissage.
- Une connaissance approfondie du système Insights Discovery qui en facilite la mise en pratique.
- Un matériel d'animation bien conçu qui comprend : livrets pédagogiques, slides, etc...
- Un moyen efficace, peu gourmand en temps et d'un coût modique pour former des groupes importants
- La présence de formateurs chevronnés, ayant une grande expérience en entreprise, garantit une très bonne qualité de formation, donc un retour sur investissement positif

La roue 72 Types Insights Discovery



#### Ce que disent nos clients :

"Dans les débuts, j'ai pas mal été résistant face au programme Insights, mon Directeur Financier m'a dit que c'était le plus bel investissement qu'il n'ait jamais fait. Notre équipe a des résultats chaque jour que ce soit en terme de réunions, de collaborations, de suivi de projets, d'améliorations sur la communication avec les clients, d'augmentations des ventes, et surtout une meilleure ligne de conduite."

**Ken Barnhart**  
Cadre dirigeant Groupe OCCAM

**Donner à votre équipe un langage commun qui serve de fil conducteur à votre développement.**